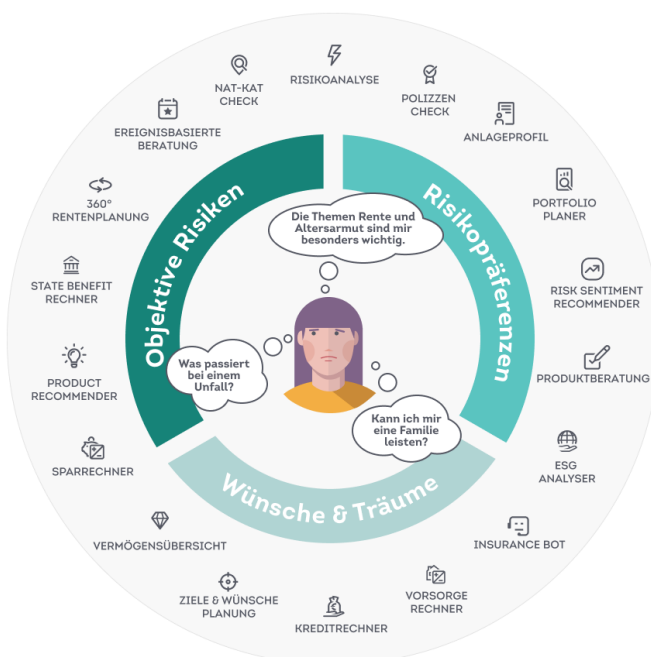


# Digitale Beratungslösungen für die Finanzindustrie

- B2B Beratungs- und Vertriebssoftware („White Label“) für Banken und Versicherungen
- Unsere Lösungen: Leadgenerierung, Beratung & Abschluss für alle Vertriebskanäle
- Einsatz moderner Technologien auf Basis einer modularen API-basierten Architektur
- Unsere Partner: 40+ Versicherungen, Banken und unabhängige Vertriebe
- Aktuelle Märkte: AT, DE, CH, ES, IT, RO, HU, SI, PL, CZ, SK, HR
- 5,5 Millionen Beratungsgespräche laufen jährlich über unsere Partnerlösungen
- ISO27001 zertifiziert – denn die Sicherheit unserer Partner ist uns wichtig

Seit 2016 entwickelt riskine digitale B2B Beratungs- und Vertriebssoftware („White Label“) für die Finanzindustrie, auf Basis neuester AI und graph-basierter Technologien. Die Produkte unterstützen bei der Leadgenerierung, Beratung und dem Abschluss auf allen Vertriebskanälen (Self-Service, hybrid, persönlich). riskine schafft eine echte Kundenzentrierung in der Finanzberatung, indem objektive Risiken, subjektive Risikopräferenzen sowie Wünsche & Träume von Kund:innen ins Zentrum der Beratungs-/ Vertriebssoftware gestellt werden. Der von riskine entwickelte Finanzplanungsalgorithmus „ALIS“ verbindet auf intelligente Weise alle Module mit einem einzigartigen Lebenszyklusmodell. Alle Lösungen werden laufend weiterentwickelt und erfüllen sämtliche regulatorischen Anforderungen.

*„Gemeinsam mit unseren Partnern in der Finanzindustrie entwickeln wir die digitale, kundenzentrierte Beratung. Damit in Zukunft alle Menschen gute finanzielle Entscheidungen treffen können.“*



Wir unterstützen dabei

1. Kund:innen die objektiven Risiken aufzuzeigen,
2. die Risikopräferenzen zu verstehen,
3. und zum Thema Wünsche & Träume zu beraten.

riskine Advisory Suite